
Umowy jako narzędzie w transferze technologii

Szkolenie / Prawo i podatki

Cel szkolenia:

Przedstawienie aspektów prawnych, problemów oraz ryzyk związanych z przygotowywaniem umów w procesie transferu technologii. Przedstawienie podstawowych zagadnień związanych z transferem technologii oraz wskazanie sposobów oraz możliwości transferowania technologii.

Zakres szkolenia:

Omówienie najistotniejszych elementów umów oraz zobowiązań umownych w procesie transferu technologii. Przybliżenie roli oraz znaczenia poszczególnych postanowień w umowach. Wskazanie uczestnikom systematyki umowy oraz sposobów konstruowania postanowień umownych w umowach o transfer technologii. Omówienie ryzyk najczęściej występujących w poszczególnych typach umów dotyczących transferu technologii.

Korzyści:

Podniesienie prawnej świadomości uczestników dotyczącej przygotowania umów w procesie transferu technologii.

Dla kogo:

- pracownicy działów R&D
- inwestorzy
- pracownicy start up oraz spin off
- pracownicy uczelni wyższych oraz instytutów badawczych
- analitycy finansowi
- właściciele przedsiębiorstw
- kadra zarządzająca przedsiębiorstw.

W cenie szkolenia:

- uczestnictwo w szkoleniu
 - komplet materiałów szkoleniowych
 - lunch, serwis kawowy (w przypadku szkoleń stacjonarnych)
 - certyfikat ze szkolenia
 - materiały edukacyjne.
-



Program szkolenia:

Moduł I

Specyfika i rola umów w procesie transferu technologii:

- ryzyka i bariery związane z transferem technologii
- źródła prawa związane z transferem technologii
- rola aktów normatywnych podczas tworzenia projektów umów w procesie transferu technologii
- zagadnienia związane z transferem technologii
- proces negocjacyjny przy zawieraniu umów w procesie transferu technologii
- roszczenia wynikające z umów związanych z transferem technologii.

Moduł II

Najistotniejsze elementy umów i zobowiązań umownych:

- pojęcie i funkcja umowy
- zasada swobody umów
- prawidłowe oznaczenie stron umowy
- cel umowy oraz oświadczenia stron w umowie
- określanie przedmiotu umowy
- sposoby zabezpieczania umów
- wypowiedzenie oraz odstąpienie od umowy
- odpowiedzialność umowna
- rola załączników do umowy.

Moduł III

Umowy dotyczące transferu technologii:

- umowa o poufności
- specyfika umowy licencyjnej
- umowa konsorcjum
- umowa o korzystanie z projektu wynalazczego
- aspekty umów wdrożeniowych
- umowa know-how

Moduł IV

Case study:

- przygotowanie projektu umowy oraz analiza i ocena ryzyk prawnych występujących w umowach dotyczących transferu technologii- tworzenie umowy o poufność

Informacje organizacyjne:

- Czas trwania – 8 godzin, 1 dzień
- Forma szkolenia – stacjonarnie / online

Współpraca:

- Zapytania prosimy kierować na adres email: kontakt@pgwi.pl
- Telefon komórkowy: +48 503 177 561
- Więcej informacji na stronie: <https://www.pgwi.pl/szkolenia>