
Specjalista ds. rozliczeń finansowych komercjalizacji

Szkolenie / Finanse i analizy

Cel szkolenia:

Zaawansowane szkolenie pt. „Specjalista ds. rozliczeń finansowych komercjalizacji” ma na celu przygotowanie uczestników do przeprowadzenia skutecznego procesu komercjalizacji oraz transferu technologii z uwzględnieniem aspektów prawnych i podatkowych.

Zakres szkolenia:

- zasady funkcjonowania spółki celowej
 - ochrona i zarządzanie własnością intelektualną
 - wyniki prac B+Rw ujęciu prawnym
 - wyniki prac B+R w ujęciu bilansowym
 - wyniki prac B+R w ujęciu podatkowym
 - analiza i zarządzanie efektywnością projektów innowacyjnych
 - analiza i zarządzanie efektywnością projektów innowacyjnych.
-

Korzyści:

- zdobycie wiedzy na temat różnych metod komercjalizacji
 - nabycie umiejętności przeprowadzenia procesu skutecznej komercjalizacji wyników badań naukowych z uwzględnieniem aspektów prawnych i podatkowych
 - identyfikacja częstych błędów popełnianych podczas procesu komercjalizacji.
-

Dla kogo:

- pracownicy uczelni wyższych oraz instytutów badawczych
 - pracownicy start-up oraz spin-off
 - analitycy finansowi
 - pracownicy działów R&D
 - inwestorzy
 - właściciele przedsiębiorstw
 - kadra zarządzająca przedsiębiorstw.
-

W cenie szkolenia:

- uczestnictwo w szkoleniu
 - komplet materiałów szkoleniowych
 - lunch, serwis kawowy (w przypadku szkoleń stacjonarnych)
 - certyfikat ze szkolenia
 - materiały edukacyjne.
-

Program szkolenia:

Moduł I

Zasady funkcjonowania spółki celowej:

- specyfika spółki celowej – dopuszczalne formy prawne, organy spółki celowej zarządzanie spółką celową, likwidacja i rozwiązanie spółki celowej
- relacje pomiędzy uczelnia a spółką spin-off.

Moduł II

Ochrona i zarządzanie własnością intelektualną:

- wyniki prac B+R według prawa autorskiego i prawa własności przemysłowej:
- wyniki prac B+R jako utwory w rozumieniu ustawy prawo autorskie
- prawa autorskie osobiste i majątkowe a udzielenie licencji
- wynalazek w rozumieniu ustawy prawo własności przemysłowej
- patent, prawo ochronne, prawo z rejestracji - wpływ na udzielenie licencji.

Moduł III

Wyniki prac B+R w ujęciu prawnym:

- regulacje krajowe w zakresie procesu komercjalizacji
- regulacje ue w zakresie procesu komercjalizacji
- szczególne aspekty regulacji procesu komercjalizacji (w tym prawo zamówień publicznych, zakaz konkurencyjności).

Moduł IV

Wyniki prac B+R w ujęciu bilansowym:

- elementy rachunkowości finansowej z perspektywy procesu komercjalizacji
- zasady rachunkowości procesów komercjalizacji (uor/ksr/msr/mssf)
- zasady sprawozdawczości procesów komercjalizacji (uor/KSR/MSR/MSSF).

Moduł V

Wyniki prac B+R w ujęciu podatkowym:

- udzielenie licencji w ujęciu podatkowym
- sukcesja w prawie podatkowym
- nabycie wyników prac B+R a zasady opodatkowania
- udzielenie licencji a opodatkowanie
- moment powstania obowiązku podatkowego
- podatek dochodowy od osób fizycznych
- podatek dochodowy od osób prawnych
- VAT a udzielenie licencji.

Moduł VI

Analiza i zarządzanie efektywnością projektów innowacyjnych:

- praktyczne metody wyceny wartości niematerialnych i prawnych
- praktyczne metody analizy efektywności projektów innowacyjnych
- praktyczne metod wyceny wartości rynkowej projektów (spółek) innowacyjnych.

Moduł VII

Finansowanie projektów innowacyjnych na etapie komercjalizacji:

- zarządzanie projektami badawczymi na końcowym etapie rozwoju
- źródła finansowania projektów innowacyjnych
- proces inwestycyjny z wykorzystaniem modelu VC/PE/BA
- uwarunkowania umowy inwestycyjnej a typowe oczekiwania
- przykład umowy inwestycyjnej.

Informacje organizacyjne:

- Czas trwania – 16 godzin, 2 dni
- Forma szkolenia – stacjonarnie / online

Współpraca:

- Zapytania prosimy kierować na adres email: kontakt@pgwi.pl
- Telefon komórkowy: +48 503 177 561
- Więcej informacji na stronie: <https://www.pgwi.pl/szkolenia>