



Scenariusze komercjalizacji wyników badań naukowych i prac rozwojowych

Szkolenie / Badania i Rozwój

Cel szkolenia:

Szkolenie ma na celu przygotowanie uczestników do analizy scenariuszy komercjalizacji wyników badań naukowych i prac rozwojowych.

Zakres szkolenia:

- przedmiot ochrony w komercjalizacji wyników badań naukowych i prac rozwojowych
 - zagadnienia podmiotowe w komercjalizacji wyników badań naukowych
 - aspekty prawne komercjalizacji wyników badań naukowych i prac rozwojowych
 - umowy licencyjne
 - komercjalizacja bezpośrednia i pośrednia.
-

Korzyści:**Korzyści dla uczestników:**

- zdobycie wiedzy na temat scenariuszy zagadnień komercjalizacji wyników badań naukowych
- zdobycie wiedzy na temat zagadnień praw twórców
- przygotowanie do potencjalnych wyzwań dzięki przeanalizowaniu praktycznych case studies
- możliwość tworzenia spółek technologicznych
- aktywizacja pracowników.

Korzyści dla organizacji:

- wykwalifikowana kadra
- pracownicy naukowcy gotowi na nowe wyzwania
- wzrost efektywności i świadomości pracowników
- możliwość dokonania przez pracowników analizy zawieranych umów
- wzrost poziomu ochrony praw własności intelektualnej
- zaangażowanie pracowników w proces ochrony własności intelektualnej
- wzrost świadomości i konieczności ochrony praw własności intelektualnej wśród pracowników.

Korzyści wspólne:

- świadomość silnych stron pracowników
 - realizowanie celów strategicznych organizacji przy minimalnym nakładzie środków i zasobów
 - korzystniejsza atmosfera w pracy
 - mniejsza liczba błędów i większa liczba trafnych decyzji ze względu na potwierdzoną wiedzę szkoleniem.
-

Dla kogo:

- pracownicy naukowcy
 - przedsiębiorcy IT
 - pracownicy spółek celowych
 - zarząd spółek celowych
 - pracownicy spółek technologicznych
 - zarząd spółek
-

W cenie szkolenia:

- uczestnictwo w szkoleniu
- komplet materiałów szkoleniowych
- lunch, serwis kawowy (w przypadku szkoleń stacjonarnych)
- certyfikat ze szkolenia
- materiały edukacyjne.



Program szkolenia:

Moduł I

Komercjalizacja bezpośrednia:

- przedmiot komercjalizacji bezpośredniej
- umowy o przeniesienie praw do wyników badań naukowych i prac rozwojowych, potocznie zwana: „sprzedaż technologii”
- umowy licencyjne
- umowy o przeniesienie praw autorskich.

Moduł II

Komercjalizacja pośrednia:

- tworzenie spółek celowych
- tworzenie i funkcjonowanie spółek spin-off
- umowa zarządzania IP w spółce spin-off
- modele funkcjonowania spółki spin-off.

Moduł III

Regulamin zarządzania prawami własności intelektualnej:

- treść regulaminów i ich wpływ na scenariusze komercjalizacji
- zasady podziału środków uzyskanych z komercjalizacji wyników badań naukowych i prac rozwojowych.

Moduł IV

Scenariusze komercjalizacji a modele biznesowe komercjalizacji:

- polityka zarządzania IP
- strategia zarządzania IP
- ryzyka w komercjalizacji wyników badań naukowych i prac rozwojowych
- ocena scenariuszy komercjalizacji (case study).

Informacje organizacyjne:

- Czas trwania – 8 godzin, 1 dzień
- Forma szkolenia – stacjonarnie / online
- Kontakt telefoniczny – (+48) 503 177 561
- E-mail - kontakt@pgwi.pl
- Więcej informacji na stronie: <https://www.pgwi.pl/szkolenia>