



Komercjalizacja wyników badań naukowych z perspektywy rynkowej

Szkolenie / Badania i rozwój

Cel szkolenia:

Dzięki szkoleniu, uczestnicy poznają zaawansowaną wiedzę z obszaru komercjalizacji i transferu technologii. Szkolenie ma na celu przygotowanie uczestników do przeprowadzenia skutecznego procesu komercjalizacji oraz transferu technologii.

Zakres szkolenia:

Uczestnicy naszego szkolenia zdobędą wiedzę z następujących tematów:

- zasady funkcjonowania spółki celowej
- ochrona i zarządzanie własnością intelektualną
- model biznesowy z wykorzystaniem transferu technologii
- transfer wiedzy i know-how
- wyniki prac B+R w ujęciu podatkowym
- analiza i zarządzanie efektywnością projektów innowacyjnych.

Korzyści:

- zdobycie wiedzy na temat różnych metod komercjalizacji
- pozyskanie wiedzy niezbędnej do podjęcia odpowiedniej decyzji co do metody komercjalizacji
- nabycie umiejętności przeprowadzenia procesu skutecznej komercjalizacji wyników badań naukowych
- zdobycie umiejętności identyfikacji częstych błędów popełnianych w procesie komercjalizacji i wiedzy na co szczególnie zwrócić uwagę
- pozyskanie niezbędnej wiedzy do przeprowadzenia transferu wiedzy i know-how
- nabycie zdolności do skutecznego zarządzania projektem z zakresu innowacyjności
- poznanie kruczków podatkowych przy badaniach i pracach rozwojowych.

Dla kogo:

- pracowników uczelni wyższych oraz instytutów badawczych
- pracowników start-upów oraz spółek spin-off
- analityków finansowych
- pracowników działów R&D
- inwestorów
- właścicieli przedsiębiorstw
- kadry zarządczej przedsiębiorstw.

W cenie szkolenia:

- uczestnictwo w szkoleniu
 - komplet materiałów szkoleniowych
 - lunch, serwis kawowy (w przypadku szkoleń stacjonarnych)
 - certyfikat ze szkolenia
 - materiały edukacyjne.
-



Program szkolenia:

Moduł I

Zasady funkcjonowania spółki celowej:

- specyfika spółki celowej – dopuszczalne formy prawne, organy spółki celowej zarządzanie spółką celową, likwidacja i rozwiązanie spółki celowej
- relacje pomiędzy uczelnia a spółką spin-off.

Moduł II

Ochrona i zarządzanie własnością intelektualną:

- wyniki prac B+R według prawa autorskiego i prawa własności przemysłowej:
- wyniki prac B+R jako utwory w rozumieniu ustawy prawo autorskie
- prawa autorskie osobiste i majątkowe a udzielenie licencji
- wynalazek w rozumieniu ustawy prawo własności przemysłowej
- patent, prawo ochronne, prawo z rejestracji - wpływ na udzielenie licencji.

Moduł III

Model biznesowy z wykorzystaniem transferu technologii:

- prezentacja menedżerska projektu innowacyjnego
- rodzaje modeli biznesowych
- specyfika modeli biznesowych z wykorzystaniem transferu technologii.

Moduł IV

Transfer wiedzy i know-how:

- analiza form prawnych i typowe warunki umów licencji, sublicencji, umowy o udostępnienie know-how, o korzystanie z projektu wynalazczego, o przeniesienie prawa, wspólne przedsięwzięcie (umowa konsorcjum), umowa o poufności.

Moduł V

Wyniki prac B+R w ujęciu podatkowym:

- udzielenie licencji w ujęciu podatkowym
- sukcesja w prawie podatkowym
- nabycie wyników prac B+R a zasady opodatkowania
- udzielenie licencji a opodatkowanie
- moment powstania obowiązku podatkowego
- podatek dochodowy od osób fizycznych
- podatek dochodowy od osób prawnych
- VAT a udzielenie licencji.

Moduł VI

Finansowanie projektów innowacyjnych na etapie komercjalizacji – aspekty prawne:

- zarządzanie projektami badawczymi na końcowym etapie rozwoju
- źródła finansowania projektów innowacyjnych
- proces inwestycyjny z wykorzystaniem modelu VC/PE/BA
- uwarunkowania umowy inwestycyjnej a typowe oczekiwania
- przykład umowy inwestycyjnej.

Informacje organizacyjne:

- Czas trwania – 8 godzin, 1 dzień (możliwość rozszerzenia do 16 godzin, 2 dni)
- Forma szkolenia – stacjonarnie / online
- Numer telefonu – +48 503 177 561
- E-mail - kontakt@pgwi.pl
- Więcej informacji na stronie: <https://www.pgwi.pl/szkolenia>